



Kickstart de Code - Werkblad 4: Stakeholderbepaling en -dialoog

Stakeholderbepaling van:

Mate van belang

		Laag	Matig	Hoog	Zeer hoog
Mate van invloed	Zeer hoog	1		2	
	Hoog				
	Matig	3		4	
	Laag				

1. Beïnvloeder, 2. Sleutelfiguur, 3. Toeschouwer, 4. Belanghebbende

Stakeholderdialoog van:

Stakeholder	Wijze van dialoog	Frequentie van dialoog	Gespreksonderwerp
Gemeente en UWW Instroompartner	Gezamenlijk bespreken we onze opleidingsmogelijkheden en de eventuele kwaliteiten en ontwikkelpunten van mogelijke kandidaten. Afwisselend meeting f2f en beeldbellen	2 per kwartaal	Voortgang huidige deelnemers, Aanbod van nieuwe kandidaten Voortgang van bedrijfsontwikkeling en markt
Opdrachtgevers	overleg en rapportage van werk en resultaten van de opdrachtgever a.h.v. concrete rapportage uit de administratie Afwisselend fysiek en online	2-wekelijks tot 1 x per maand	Resultaten bij en van de opdrachtgever, Samenwerking tussen personeel van de opdrachtgever en administrateur (in opleiding) van VitalCampus. ontwikkelingen in de markt en aankomende uitdagingen/kansen
Collega kantoren	F2F gesprek en evenement met meerdere collega kantoren	(2) Maandelijks en 1 x per jaar	Ontwikkelingen bij de opleidingen en aanbod van kandidaten. Vraag vanuit de kantoren. Vakmatige ontwikkelingen.
Onderwijsinstelling	Online voortgangsmeting	(2) maandelijks + evaluatie achteraf	Resultaten van de gelopen trajecten, Evt. incidenten en oplossingen, Ontwikkelingen in de branche en groei Van het aantal trajecten
Medewerkers, toekomstige kandidaten En uitgestroomde talenten	Een op een gesprekken met coach, praktijkbegeleider en directie. Groepsessie's met collega's en deelnemers evaluatie en wederkerige beoordelingen	Wekelijks, leder kwartaal 2 x per jaar	Alles wat de groei van de deelnemers en medewerkers beïnvloed. De ontwikkeling van het bedrijf, de behoefte aan nieuwe collega's, deelnemers, opdrachtgevers en vakgebieden
